

戦略社長塾 23 期生募集

経営で「やってはいけないこと」を知る

会場

〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-3-3 SASAビル7F
(ランチェスター経営(株)会議室にて)

戦略社長塾

基礎編

全3回

戦略社長塾

応用編

全3回

戦略社長塾

実践編

全4回

経営競争の法則を、わかりやすく学べます。

市場では競争原理が働き、大企業も中小企業も「シェア」が高い企業しか生き残れません。ヒト、モノ、カネなど経営資源が少ない中小企業向けの勉強会です。どうしたら、効果的に、また効率よく業績を上げることができるのか? 「戦略社長塾」はその答えをわかりやすく学びやすい形式で開催しています。

全10回で「経営の本質」が学べるカリキュラム。

基礎編(全3回) 応用編(全3回) 実践編(全4回)の全10回のカリキュラムです。「何をやるべきか」の前に「何をやってはいけないか」という「経営の本質」を学ぶことができます。また、商品戦略、地域戦略、客層戦略という、経営に大きな影響力を及ぼす3つの要因「三大戦略」についても、それぞれの重点、中心、範囲に整理して考えることができます。

戦略社長塾卒業後、より実践的なステップへ。

全10回の戦略社長塾卒業後の方は、ここで学んだことを実行する為のより実践的な「経営実践ジム」へ進むことができます。会員制の勉強会で、実践に基づく進捗状況を踏まえながら、8大要因(商品、地域、客層、営業、顧客、組織、資金、時間)を含む戦略や戦術の構築ができます。

下記にご記入の上、FAX「**092-725-7374**」へ送信をお願いします。

※お申し込みの後、詳しい会場地図と請求書をお送りします。開催3日前までにお振り込み願います。

まずは、基礎編(全3回)の費用をお振り込みください。 ○基礎編(全3回) **37,800円**(税込) ※テキスト代含む

御社名		参加者名	
TEL		FAX	
携帯		mail	
住所			
振込	福岡銀行 渡辺通支店 普通口座 2018634 (口座名) ランチェスター経営福岡 伊佐康和		

ランチェスター経営伊佐 代表 伊佐康和

〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-3-3 SASAビル7F

kigyoun@lanchest.com

090-2518-4980

ご質問やお問い合わせはこちらまで

戦略社長塾 23 期生募集 2017年 4月6日 (木) 開講

第1回 講師／伊佐	【基礎編 ①】 経営は自己分析から始まる 経営の全体像を知る	4月6日 (木) 15:30～18:00
第2回 講師／伊佐	【基礎編 ②】 利益性の原則 ランチェスター法則を知る	4月20日 (木) 15:30～17:30
第3回 講師／伊佐	【基礎編 ③】 弱者の戦略と強者の戦略 全てに法則は働いている	4月27日 (木) 15:30～17:30

【基礎編】 全3回／参加費：37,800円(税込) ※教材費（4冊）を含む

第4回 講師／伊佐	【応用編 ①】 地域戦略 地域の細分化／地域の重点化／地域の集中化	5月11日 (木) 15:30～17:30
第5回 講師／伊佐	【応用編 ②】 客層戦略 客層の細分化／客層の重点化／客層の集中化	5月25日 (木) 15:30～17:30
第6回 講師／伊佐	【応用編 ③】 商品戦略 商品の細分化／商品の重点化／商品の集中化	6月1日 (木) 15:30～17:30

【応用編】 全3回／参加費：37,800円(税込) ※教材費（3冊）を含む

第7回 講師／伊佐	【実践編 ①】 勝てる局面をつくる 例題から考える「弱者の戦略」と「強者の戦略」	6月15日 (木) 13:00～15:00
第8回 講師／伊佐	【実践編 ②】 戦略と戦術の違いを知る ビジネスモデルから把握するランチェスター戦略	6月22日 (木) 13:00～15:00
第9回 講師／石原	【実践編 ③】 ブランディングとマーケティング 「戦略的広告」と「戦術的販促」を知る	7月6日 (木) 13:00～15:00
第10回 講師／金原	【実践編 ④】 9つのマトリックスを考える 地域・客層・商品の「重点・中心・範囲」を考える	7月20日 (木) 13:00～15:00

【実践編】 全4回／参加費：48,600円(税込) ※教材費（3冊）と資料代を含む

経営実践ジム

戦略社長塾卒業の方へ
実践して繰り返し学ぶ場

基本、毎月 **第3木曜日** (変更の場合あり)

※詳しくは別紙「経営実践ジム案内」をご覧ください。