

戦略社長塾 2 コース募集

経営で「やってはいけないこと」を知る

会場

〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-3-3 SASAビル7F
(ランチェスター経営(株)会議室にて)

普遍の原理原則・ランチェスター経営戦略は「ランチェスター経営(株)」で学ぼう!

戦略社長塾

基礎編

全3回

戦略社長塾

応用編

全3回

戦略社長塾

実践編

全4回

経営競争の法則を、わかりやすく学べます。

市場では競争原理が働き、大企業も中小企業も「シェア」が高い企業しか生き残りません。ヒト、モノ、カネなど経営資源が少ない中小企業向けの勉強会です。どうしたら、効果的に、また効率よく業績を上げることができるのか? 「戦略社長塾」はその答えをわかりやすく、途中でも質問が可能な学びやすい形式で開催しています。

全10回で「経営の本質」が学べるカリキュラム。

基礎編(全3回) 応用編(全3回) 実践編(全4回) の全10回のカリキュラムです。「何をやるべきか」の前に「何をやってはいけないか」という「経営の本質」を学ぶことができます。また、商品戦略、地域戦略、客層戦略という、経営に大きな影響力を及ぼす3つの要因「三大戦略」についても、それぞれの重点、中心、範囲に整理して考えることができます。

戦略社長塾卒業後、より実践的なステップへ。

全10回の戦略社長塾卒業者の方は、ここで学んだことを実行する為のより実践的な「経営実践ジム」へ進むことができます。会員制の勉強会で、実践に基づく進捗状況を踏まえながら、8大要因(商品、地域、客層、営業、顧客、組織、資金、時間)を含む戦略や戦術の構築ができます。「1位を目指す」社長が集い成長していく場(社外取締役会議)です。

下記にご記入の上、FAX「**092-725-7374**」へ送信をお願いします。

※お申し込みの後、詳しい会場地図と請求書をお送りします。開催3日前までにお振り込み願います。

まずは、基礎編(全3回)の費用をお振り込みください。 ○基礎編(全3回) **35,640円**(税込)

コース	どちらかお選びください <input type="checkbox"/> 火曜コース(34期生) <input type="checkbox"/> 木曜コース(35期生) 途中でコースの入替も可能です。 ※第1回を火曜コースに、第2回を木曜コースにご参加などでもOKです。		
御社名	参加者名		
TEL	FAX		
携帯	mail		
住所			

ランチェスター経営伊佐 [代表:伊佐康和]
(ランチェスター経営(株)竹田陽一公認講師)

〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-3-3 SASAビル7F

ホームページ www.kigyounet.com

[ランチェスター若手社長](#)

[検索](#)

090-2518-4980

ご質問やお問い合わせはこちらまで

戦略社長塾 2 コース募集 2019年5月 開講 通常13:00~15:00

第1回 講師/伊佐	【基礎編 ①】 経営は自己分析から始まる 社長の実力は1人当たりの粗利益に出る/経営の全体像を知る	火曜コース 5月14日(火) / 木曜コース 5月16日(木)
第2回 講師/伊佐	【基礎編 ②】 利益性の原則 1位有利の法則/ランチェスター7つのシェア(市場占有率)を知る	5月21日(火) / 5月23日(木)
第3回 講師/伊佐	【基礎編 ③】 弱者の戦略と強者の戦略 ランチェスター基本戦略と5大戦法/「集中の効果」と「分散の危険」	6月 4日(火) / 6月 6日(木)

【基礎編】 全3回/参加費合計: 35,640円(税込) ※受講費: 9,720円(税込) × 3回、教材費6,480円(税込) 含む

第4回 講師/伊佐	【応用編 ①】 地域戦略 地域を細分化する3つのポイント/ドミナント戦略と三点攻略法	6月18日(火) / 6月20日(木)
第5回 講師/伊佐	【応用編 ②】 客層戦略 所得と世代で客層を分ける/中小企業こそ有利な富裕層戦略	6月25日(火) / 6月27日(木)
第6回 講師/伊佐	【応用編 ③】 商品戦略 コモディティ化する中で差別化/「モノ」から「コト」へ	7月 9日(火) / 7月11日(木)

【応用編】 全3回/参加費合計: 35,640円(税込) ※受講費: 9,720円(税込) × 3回、教材費6,480円(税込) 含む

第7回 講師/伊佐	【実践編 ①】 勝てる局面をつくる 例題から「弱者の戦略」と「強者の戦略」の使い分けを考える	7月23日(火) / 7月25日(木)
第8回 講師/伊佐	【実践編 ②】 戦略と戦術の違いを知る 新ビジネスモデルから把握するランチェスター戦略	7月30日(火) / 8月 1日(木)
第9回 講師/金原	【実践編 ③】 ブランディングとマーケティング 「戦略的広告」と「戦術的販促」/表現の法則を知る	8月前半の予定(第3回頃に決定)
第10回 講師/金原	【実践編 ④】 9つのマトリックスを考える 自社に置き換え(地域・客層・商品の「重点・中心・範囲」を考える)	8月前半の予定(第3回頃に決定)

【実践編】 全4回/参加費合計: 45,360円(税込) ※受講費: 9,720円(税込) × 4回、教材費6,480円(税込) 含む

全10回/参加費合計: 116,640円(税込) ※受講費: 9,720円(税込) × 10回、教材費: 19,440円(税込) 含む

欠席時やスケジュールが合わない日(回)は、数回をコースの入替か、翌期以降に振替補講も可能です。また別途、時間を短縮して個別補講を開催することもできます。欠席された次回の開始前や終了後、また土・日曜日など、スケジュールが調整可能な限り臨機応変に設定いたします。詳しくはお問い合わせください。

経営実践ジム

戦略社長塾卒業の方へ
実践して繰り返し学ぶ場

基本、毎月 **第3木曜日** (変更の場合あり)

※詳しくは開講後お配りする「経営実践ジム案内」をご覧ください。

全国のランチェスター勉強会はこちら



www.lanchester-gym.jp

ランチェスター経営ジム

検索