

建築・リフォーム業特化

戦略社長塾 38期生募集

経営で「やってはいけないこと」を知る

会場

〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-3-3 SASAビル7F
(ランチェスター経営(株)会議室にて)

消費税10%時代の到来に伴い、建築・リフォーム業界で最もランチェスター経営戦略を駆使する(株)ハードリング・岡漱一郎氏が直々にメイン講師で、特別に開催します。

戦略社長塾

基礎編

全3回

業界に特化した「経営競争の法則」を学べます。

2003年にランチェスター戦略と出会い、(株)ハードリングは一貫して建築業のランチェスター戦略にこだわり現在に至っています。その間、関わってきた建築業の方々は数千人ほど。現在も継続的に私の勉強会に来られる方々は400人を超え、建築業、建築関連メーカーからのセミナー依頼は年間で150回以上を数えます。今回の「戦略社長塾」では、知り得る業界独特の考え方も遺憾なくお伝えします。

戦略社長塾

応用編

全3回

全10回で「経営の本質」が学べるカリキュラム。

基礎編(全3回)応用編(全3回)実践編(全4回)の全10回のカリキュラムです。「何をやるべきか」の前に「何をやってはいけないか」という「経営の本質」を学ぶことができます。また、商品戦略、地域戦略、客層戦略という、経営に大きな影響力を及ぼす3つの要因「三大戦略」についても、それぞれの重点、中心、範囲に整理して考えることができます。

戦略社長塾

実践編

全4回

戦略社長塾卒業後、より実践的なステップへ。

全10回の戦略社長塾卒業者の方は、ここで学んだことを実行する為のより実践的な「経営実践ジム」へ進むことができます。会員制の勉強会で、実践に基づく進捗状況を踏まえながら、8大要因(商品、地域、客層、営業、顧客、組織、資金、時間)を含む戦略や戦術の構築ができます。「1位を目指す」社長が集い成長していく場(社外取締役会議)です。

下記にご記入の上、FAX「092-725-7374」へ送信をお願いします。

※お申し込みの後、詳しい会場地図と請求書をお送りします。開催3日前までにお振り込み願います。

まずは、【基礎編①、②】の費用をお振り込みください。 ○24,200円(税込)※テキスト代含む ※再受講は別料金(裏面)

御社名		参加者名	
TEL		FAX	
携帯		mail	
住所			

ランチェスター経営伊佐 [代表:伊佐康和]
(ランチェスター経営(株)竹田陽一公認講師)

〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-3-3 SASAビル7F

ホームページ www.kigyounet.com

[ランチェスター若手社長](#)

[検索](#)

090-2518-4980

ご質問やお問い合わせはこちらまで

戦略社長塾 38期生募集 2019年10月2日(水) 開講

第1回 講師/岡	【基礎編 ①】経営は自己分析から始まる 社長の實力は1人当たりの粗利益に出る/経営の全体像を知る	10月 2日(水) 15:00~18:00 ※講義終了後、有志にて懇親会予定 (懇親会費は別途) 再受講は 11,000円(税込)
第2回 講師/岡	【基礎編 ②】利益性の原則 1位有利の法則/ランチェスター7つのシェア(市場占有率)を知る	

【第1回、2回】/参加費合計:24,200円(税込) ※受講費:9,900円(税込)×2回、教材費4,400円(税込)含む

第3回 講師/岡	【基礎編 ③】弱者の戦略と強者の戦略 ランチェスター基本戦略と5大戦法/「集中の効果」と「分散の危険」	10月18日(金) 13:00~16:00 再受講は 11,000円(税込)
第4回 講師/岡	【応用編 ①】建築・リフォーム業における地域戦略 地域を細分化する3つのポイント/ドミナント戦略と三点攻め法	
第5回 講師/岡	【応用編 ②】建築・リフォーム業における客層戦略 所得と世代で客層を分ける/中小企業こそ有利な富裕層戦略	10月25日(金) 15:00~18:00 ※講義終了後、有志にて懇親会予定 (懇親会費は別途) 再受講は 11,000円(税込)
第6回 講師/岡	【応用編 ③】建築・リフォーム業における商品戦略 コモディティ化する中での差別化/「モノ」から「コト」へ	

【第3回~6回】/参加費合計:48,400円(税込) ※受講費:9,900円(税込)×4回、教材費8,800円(税込)含む

第7回 講師/岡	【実践編 ①】建築業で勝てる局面をつくる 例題から「弱者の戦略」と「強者の戦略」の使い分けを考える	11月 7日(木) 13:00~16:00 再受講は 11,000円(税込)
第8回 講師/岡	【実践編 ②】戦略と戦術の違いを知る 新ビジネスモデルから把握するランチェスター戦略	
第9回 講師/金原	【実践編 ③】ブランディングとマーケティング 「戦略的広告」と「戦術的販促」/表現の法則を知る	11月後半の予定(第1回に決定) 再受講は 11,000円(税込)
第10回 講師/金原	【実践編 ④】9つのマトリックスを考える 自社に置き換え(地域・客層・商品の「重点・中心・範囲」を考える)	

【第7回~10回】/参加費合計:46,200円(税込) ※受講費:9,900円(税込)×4回、教材費6,600円(税込)含む

全10回/参加費合計:118,800円(税込) ※受講費:9,900円(税込)×10回、教材費:19,800円(税込)含む

欠席時や、スケジュールが合わない日(回)は別途、時間を短縮して個別補講を開催することも可能です。担当は代役の講師となりますが、土・日曜日などスケジュールが調整可能な限り臨機応変に設定いたします。詳しくはお問い合わせください。

経営実践ジム 戦略社長塾卒業の方へ
実践して繰り返し学ぶ場

基本、毎月 **第3木曜日** (変更の場合あり)
 ※詳しくは開講後お配りする「経営実践ジム案内」をご覧ください。

全国のランチェスター勉強会はこちら



ランチェスター経営ジム