

ランチェスター戦略社長塾

Konohazuku名古屋 10 2020年11月26日(木)開講 期 受講者募集

会場：ランチェスター経営ジム名古屋 〒460-0008 名古屋市中区栄1丁目7-25 サン御園ビル1001号(伏見駅より徒歩5分)

市場では競争原理が働き、大企業も中小企業も「シェア」が高い企業しか生き残れません。ヒト、モノ、カネなど経営資源が少ない中小企業向けの勉強会です。どうしたら、効果的に、また効率よく業績を上げることができるのか?「ランチェスター戦略社長塾」は、その答えをモーシヨングラフフィックで学びます。

経営競争の法則を、
わかりやすく学べます。



全5回で「経営の本質」が学べる。
基礎編・応用編・実践編の全5回のカリキュラムです。「何をやるべきか」の前に「何をやってはいけないか」という「経営の本質」を学ぶことができます。また、商品戦略、地域戦略、客層戦略という、経営に大きな影響力を及ぼす3つの要因「三大戦略」についても、それぞれの重点、中心、範囲に整理して考えることができます。

基礎編 全3回

応用編 全3回

実践編 全4回



下記の内容をメール本文に表記していただき、メールにてお申し込みください。

※2名様以上のお申込みで開講。※開催日7日前までにお振込をお願いします。※詳細は主催者よりご連絡いたします。

【参加費】118,800円(税込) ※テキスト9冊分含む の費用をお振り込みください。

| | | | | | |
|----------|--|-----|-------|---------|-----|
| 振込先 | 三菱UFJ銀行 勝川支店 普通 0181285 (口座名)このはずく合同会社 | | | | |
| 記入いただく事項 | ・御社名 | ・業種 | ・参加者名 | ・携帯電話番号 | ・住所 |

✉ 送信先メールアドレス zeirisikawase@yahoo.co.jp

このはずく合同会社 川瀬 智弘

〒460-0008 愛知県名古屋市中区栄1丁目7-25 サン御園ビル 1001号

※お急ぎの方は、090-9937-3572(川瀬)までご連絡をお願いします

090-9937-3572

ご質問やお問い合わせはこちらまで

戦略社長塾 10期生募集 2020年11月26日(木)開講

| | | |
|--------------|---|--|
| 第1回 講師/川瀬 | 【基礎編 ①】経営は自己分析から始まる 経営の全体像を知る | 11月26日(木) 15:00~18:00 再受講は 11,000円(税込) |
| | 【基礎編 ②】利益性の原則 ランチェスター法則を知る | |
| 第2回 講師/川瀬 | 【基礎編 ③】弱者の戦略と強者の戦略 全てに法則は働いている | 12月 3日(木) 15:00~18:00 再受講は 11,000円(税込) |
| | 【応用編 ①】地域戦略 地域の細分化/地域の重点化/地域の集中化 | |
| 第3回 講師/川瀬 | 【応用編 ②】客層戦略 客層の細分化/客層の重点化/客層の集中化 | 12月10日(木) 15:00~18:00 再受講は 11,000円(税込) |
| | 【応用編 ③】商品戦略 商品の細分化/商品の重点化/商品の集中化 | |
| 第4回 講師/川瀬 | 【実践編 ①】勝てる局面をつくる 例題から考える「弱者の戦略」と「強者の戦略」 | 12月17日(木) 15:00~18:00 再受講は 11,000円(税込) |
| | 【実践編 ②】戦略と戦術の違いを知る ビジネスモデルから把握するランチェスター戦略 | |
| 第5回 講師/金原 | 【実践編 ③】ブランディングとマーケティング 「戦略的広告」と「戦術的販促」を知る | 12月24日(木) 15:00~18:00 再受講は 11,000円(税込) |
| | 【実践編 ④】9つのマトリックスを考える 地域・客層・商品の「重点・中心・範囲」を考える | |

全5回/参加費合計:118,800円(税込) ※受講費 9,900円×10回 テキスト 2,200円×9冊

戦略社長塾卒業の方へ実践して繰り返し学ぶ場

経営実践ジム 経営外部取締役会

入会者は「戦略社長塾の再受講費」が無料となります

毎月1回開催 ※詳しくは別途ご案内致します

全国のランチェスター勉強会はこちら

ランチェスター経営ジム
Lanchester Management Gym

www.lanchester-gym.jp

ランチェスター経営ジム

検索