

全国どこからでも受講できます (Zoomにて)

# 戦略社長塾 3 コース募集

経営で「やってはいけないこと」を知る

会場

〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-3-3 SASAビル7F  
(ランチェスター経営(株)会議室にて/Zoomでのオンライン参加も可能)

普遍の原理原則・ランチェスター経営戦略は「ランチェスター経営(株)」で学ぼう!

戦略社長塾

## 基礎編

全3回

### 経営競争の法則を、わかりやすく学べます。

市場では競争原理が働き、大企業も中小企業も「シェア」が高い企業しか生き残れません。ヒト、モノ、カネなど経営資源が少ない中小企業向けの勉強会です。どうしたら、効果的に、また効率よく業績を上げることができるのか? 「戦略社長塾」はその答えをわかりやすく、途中でも質問が可能な学びやすい形式で開催しています。

戦略社長塾

## 応用編

全3回

### 全10回で「経営の本質」が学べるカリキュラム。

基礎編(全3回) 応用編(全3回) 実践編(全4回) の全10回のカリキュラムです。「何をやるべきか」の前に「何をやってはいけないか」という「経営の本質」を学ぶことができます。また、商品戦略、地域戦略、客層戦略という、経営に大きな影響力を及ぼす3つの要因「三大戦略」についても、それぞれの重点、中心、範囲に整理して考えることができます。

戦略社長塾

## 実践編

全4回

### 戦略社長塾卒業後、より実践的なステップへ。

全10回の戦略社長塾卒業者の方は、ここで学んだことを実行する為のより実践的な「経営実践ジム」へ進むことができます。会員制の勉強会で、実践に基づく進捗状況を踏まえながら、8大要因(商品、地域、客層、営業、顧客、組織、資金、時間)を含む戦略や戦術の構築ができます。「1位を目指す」社長が集い成長していく場(社外取締役会議)です。

下記にご記入の上、FAX「**092-725-7374**」へ送信をお願いします。

※お申し込み後、詳しい参加手順(地図)と請求書をお送りします。開催前日までにお振込み願います。

まずは、基礎編(全3回)の費用をお振り込みください。 ○基礎編(全3回) **36,300円**(税込)

コース (✓)	<input type="checkbox"/> 火曜コース(46期生) <input type="checkbox"/> 木曜コース(47期生) <input type="checkbox"/> 土曜コース(48期生) 途中でコースの入替も可能です。*第1回を土曜コースに、第2回を火曜コースにご参加など途中でコース入替も可能です。	(✓を)	<input type="checkbox"/> 会場にて <input type="checkbox"/> オンライン
御社名	参加者名		
TEL	FAX		
携帯	mail		
住所			

ランチェスター経営伊佐 [代表:伊佐康和]  
(ランチェスター経営(株)竹田陽一公認講師)

〒810-0004 福岡県福岡市中央区渡辺通2-3-3 SASAビル7F

ホームページ [www.kigyounet.com](http://www.kigyounet.com) メール [kigyounet@lanchest.com](mailto:kigyounet@lanchest.com)

ご質問やお問い合わせはこちらまで

**090-2518-4980**

ランチェスター若手社長

検索

**戦略社長塾 3 コース募集 2021年1月開講 通常13:00~15:00**

<b>第1回</b> 講師/伊佐	<b>【基礎編 ①】経営は自己分析から始まる</b> 社長の実力は1人当たりの粗利益に出る/経営の全体像を知る	火曜コース <b>1月26日(火)</b>	木曜コース <b>1月21日(木)</b>	土曜コース <b>1月23日(土)</b>
<b>第2回</b> 講師/伊佐	<b>【基礎編 ②】利益性の原則</b> 1位有利の法則/ランチェスター7つのシェア(市場占有率)を知る	<b>2月 9日(火)</b>	<b>2月 4日(木)</b>	<b>2月 6日(土)</b>
<b>第3回</b> 講師/伊佐	<b>【基礎編 ③】弱者の戦略と強者の戦略</b> ランチェスター基本戦略と5大戦法/「集中の効果」と「分散の危険」	<b>2月16日(火)</b>	<b>2月18日(木)</b>	<b>2月20日(土)</b>

**【基礎編】全3回/参加費合計: 36,300円(税込) ※受講費: 9,900円(税込) × 3回、教材費6,600円(税込) 含む**

<b>第4回</b> 講師/伊佐	<b>【応用編 ①】地域戦略</b> 地域を細分化する3つのポイント/ドミナント戦略と三点攻略法	<b>3月 2日(火)</b>	<b>2月25日(木)</b>	<b>3月 6日(土)</b>
<b>第5回</b> 講師/伊佐	<b>【応用編 ②】客層戦略</b> 所得と世代で客層を分ける/中小企業こそ有利な富裕層戦略	<b>3月16日(火)</b>	<b>3月 4日(木)</b>	<b>3月13日(土)</b>
<b>第6回</b> 講師/伊佐	<b>【応用編 ③】商品戦略</b> コモディティ化する中での差別化/「モノ」から「コト」へ	<b>3月23日(火)</b>	<b>3月18日(木)</b>	<b>3月27日(土)</b>

**【応用編】全3回/参加費合計: 36,300円(税込) ※受講費: 9,900円(税込) × 3回、教材費6,600円(税込) 含む**

<b>第7回</b> 講師/伊佐	<b>【実践編 ①】勝てる局面をつくる</b> 例題から「弱者の戦略」と「強者の戦略」の使い分けを考える	<b>4月 6日(火)</b>	<b>3月25日(木)</b>	<b>4月 3日(土)</b>
<b>第8回</b> 講師/伊佐	<b>【実践編 ②】戦略と戦術の違いを知る</b> 新ビジネスモデルから把握するランチェスター戦略	<b>4月13日(火)</b>	<b>4月 8日(木)</b>	<b>4月10日(土)</b>
<b>第9回</b> 講師/金原	<b>【実践編 ③】ブランディングとマーケティング</b> 「戦略的広告」と「戦術的販促」/表現の法則を知る	<b>4月後半の予定(第3回頃に決定)</b>		
<b>第10回</b> 講師/金原	<b>【実践編 ④】9つのマトリックスを考える</b> 自社に置き換え(地域・客層・商品の「重点・中心・範囲」を考える)			

**【実践編】全4回/参加費合計: 46,200円(税込) ※受講費: 9,900円(税込) × 4回、教材費6,600円(税込) 含む**

**全10回/参加費合計: 118,800円(税込) ※受講費: 9,900円(税込) × 10回、教材費: 19,800円(税込) 含む**

欠席時やスケジュールが合わない日(回)は、数回をコースの入替か、翌期以降に振替補講も可能です。別途、時間を短縮して個別補講を開催することもできます。欠席された次回の開始前や終了後、また土・日曜日など、スケジュールが調整可能な限り臨機応変に設定いたします。加えて、ご遠方や外出を控えるなどの場合、途中からZoomでのオンライン参加へ切替も可能です(その逆も)。詳しくは直接お申し出ください。

## 経営実践ジム

戦略社長塾卒業の方へ  
実践して繰り返し学ぶ場

基本、毎月 **第3木曜日** (変更の場合あり)

※詳しくは開講後お配りする「経営実践ジム案内」をご覧ください。

全国のランチェスター勉強会はこちら



www.lanchester-gym.jp

ランチェスター経営ジム

検索