

ランチエスター戦略社長塾

札幌

2021年2月12日(金)開講
4期 受講者募集

開催方法:オンライン(ZOOM)開催

全5回で「経営の本質」が学べる。

基礎編・応用編・実践編の全5回のカリキュラムです。「何をやるべきか」の前に「何をやってはいけないか」という「経営の本質」を学ぶことができます。また、商品戦略、地域戦略、客層戦略という、経営に大きな影響力を及ぼす3つの要因「三大戦略」についても、それぞれの重点、中心、範囲に整理して考えることができます。



経営競争の法則を、
わかりやすく学べます。

市場では競争原理が働き、大企業も中小企業も「シェア」が高い企業しか生き残れません。ヒト、モノ、カネなど経営資源が少ない中小企業向けの勉強会です。どうしたら、効果的に、また効率よく業績を上げることができるのか? 「ランチエスター戦略社長塾」は、その答えをモーシヨングラフィックスで学びます。



基礎編

応用編

実践編

下記にご記入の上、FAX「011-211-8880」へ送信をお願いします。

※開催日7日前までにお振込をお願いします。

詳細は主催者よりご連絡いたしますので、お振込はお待ちください。

【参加費】118,800円(税込) ※テキスト9冊分含む ※全編途中からの参加不可となります。

御社名		参加者名	
TEL		FAX	
携帯		mail	
住所			
振込	北洋銀行 北五条通支店 普通口座 3305124 口座名 株式会社ムスビ経営		

株式会社ムスビ経営 林 昌見

〒060-0063 札幌市中央区南3条西12丁目325-13 東和ビル7F

※お急ぎの方は、080-5428-3655(林)までご連絡をお願いします

011-211-8989

ご質問やお問い合わせはこちらまで

戦略社長塾札幌 4期生募集 2021年2月12日(金)開講

第1回 講師/林	【基礎編 ①】経営は自己分析から始まる 経営の全体像を知る	2月12日(金) 13:00~16:00 再受講は 11,000円(税込)
	【基礎編 ②】利益性の原則 ランチェスター法則を知る	
第2回 講師/林	【基礎編 ③】弱者の戦略と強者の戦略 全てに法則は働いている	2月19日(金) 13:00~16:00 再受講は 11,000円(税込)
	【応用編 ①】地域戦略 地域の細分化/地域の重点化/地域の集中化	
第3回 講師/林	【応用編 ②】客層戦略 客層の細分化/客層の重点化/客層の集中化	2月25日(木) 13:00~16:00 再受講は 11,000円(税込)
	【応用編 ③】商品戦略 商品の細分化/商品の重点化/商品の集中化	
第4回 講師/林	【実践編 ①】勝てる局面をつくる 例題から考える「弱者の戦略」と「強者の戦略」	3月 4日(木) 13:00~16:00 再受講は 11,000円(税込)
	【実践編 ②】戦略と戦術の違いを知る ビジネスモデルから把握するランチェスター戦略	
第5回 講師/金原	【実践編 ③】ブランディングとマーケティング 「戦略的広告」と「戦術的販促」を知る	3月25日(木) 13:00~16:00 再受講は 11,000円(税込)
	【実践編 ④】9つのマトリックスを考える 地域・客層・商品の「重点・中心・範囲」を考える	

全5回/参加費合計:118,800円(税込) ※受講費 19,800円×5回 テキスト 2,200円×9冊

戦略社長塾卒業の方へ実践して繰り返し学ぶ場

経営実践ジム

経営外部取締役会

毎月1回開催

※詳しくは別途ご案内致します

全国のランチェスター勉強会はこちら

ランチェスター経営ジム
Lanchester Management Gym

www.lanchester-gym.jp

ランチェスター経営ジム

検索