

全国どこからでも受講できます (Zoomにて)

ランチェスター

小さくても強い会社を目指す!

# 戦略社長塾 3 コース募集

会場

〒810-0004 福岡市中央区渡辺通2-3-3 エナフィス薬院7F (旧・SASAビル)  
(ランチェスター経営(株)会議室にて/ ZOOMでのオンライン参加も可能)

経営競争の法則・ランチェスター経営戦略は「ランチェスター経営(株)」で学ぼう!

戦略社長塾

## 基礎編

全3回

### 経営競争の法則を、わかりやすく学べます。

市場では競争原理が働き、大企業も中小企業も「シェア」が高い企業しか生き残れません。ヒト、モノ、カネなど経営資源が少ない中小企業向けの勉強会です。どうしたら効果的に、また効率よく業績を上げることができるのか? 「戦略社長塾」はその答えをDVDを視聴して講師がわかりやすく解説します。途中でも質問が可能な少人数による学びやすい形式で開催しています。盛んに意見交換できます。

戦略社長塾

## 応用編

全3回

### 全10回で「経営の本質(負けない経営)」が学べる。

基礎編(全3回) 応用編(全3回) 実践編(全4回)の全10回のカリキュラムです。「何をやるべきか」の前に「何をやってはいけないか」という「経営の本質」を学ぶことができます。また、商品戦略、地域戦略、業界・客層戦略という、経営に大きな影響力を及ぼす3つの要因「三大戦略」についても、それぞれの重点、中心、範囲に整理して考えることができます。会社の進むべき方向性が明確になります。

戦略社長塾

## 実践編

全4回

### 「戦わずして勝つ」「勝ちやすきに勝つ」の境地を目指して。

ここで学んだ「負けない経営」によって、経営資源の豊富な大企業から、逃げ、隠れ、避ける。そんな差別化、細分化、差異化、専門化、個性化、特化で「競争を避ける」知恵を身に付けるとともに、1位になれる「独自の小さな市場」を見つけ、チャンスがあれば同質化で後ろから狙い打つ。しっかり体系だったランチェスター経営戦略を学び「小さくても強い」シェア1位の会社を目指しましょう。

下記にご記入の上、FAX「050-3737-2948」へ送信をお願いします。

※折り返しご連絡の後、詳しい参加手順(地図)と請求書をお送りします。開催前日までにお振込み願います。

まずは、基礎編(全3回)の費用をお振り込みください。 ○基礎編(全3回) **36,300円**(税込)

コース (✓)	<input type="checkbox"/> 火曜コース(79期生) <input type="checkbox"/> 木曜コース(80期生) <input type="checkbox"/> 土曜コース(81期生) <small>途中でコースの入替も可能です。※第1回を土曜コースに、第2回を火曜コースにご参加など途中でコース入替も可能です。</small>	(✓を)	<input type="checkbox"/> 会場にて <input type="checkbox"/> オンライン
御社名	参加者名		
TEL	FAX		
携帯	mail		
住所			

ランチェスター経営伊佐 [代表:伊佐康和]  
(ランチェスター経営(株)竹田陽一公認講師)

〒810-0004 福岡市中央区渡辺通2-3-3 エナフィス薬院7F (旧・SASAビル)  
ホームページ [www.kigyounet.com](http://www.kigyounet.com) メール [kigyounet@lanchest.co.jp](mailto:kigyounet@lanchest.co.jp)

ご質問お問い合わせはこちらまで (QRコードからOK)

**090-2518-4980**

ランチェスター若手社長



**戦略社長塾 3 コース募集 2024年9月 開講 通常 13:00~15:00**

第1回 講師/伊佐	【基礎編 ①】 経営は自己分析から始まる 社長の實力は1人当たりの粗利益に、そこから自社の順位を知る	火曜コース 9月17日(火)	木曜コース 9月19日(木)	土曜コース 9月14日(土)
第2回 講師/伊佐	【基礎編 ②】 利益性の原則 1位有利の法則/ランチェスター7つのシェア(市場占有率)を知る	9月24日(火)	9月26日(木)	9月21日(土)
第3回 講師/伊佐	【基礎編 ③】 弱者の戦略と強者の戦略 ランチェスター基本戦略と5大戦法/「集中の効果」と「分散の危険」	10月8日(火)	10月3日(木)	9月28日(土)

【基礎編】全3回 / 参加費合計:36,300円(税込) ※受講費:9,900円(税込)×3回、教材費6,600円(税込)含む

第4回 講師/伊佐	【応用編 ①】 地域戦略 地域を細分化する3つのポイント/ドミナント戦略と三点攻略法	10月15日(火)	10月10日(木)	10月12日(土)
第5回 講師/伊佐	【応用編 ②】 客層戦略 所得と世代で客層を分ける/中小企業こそ有利な富裕層戦略	10月22日(火)	10月17日(木)	10月19日(土)
第6回 講師/伊佐	【応用編 ③】 商品戦略 コモディティ化する中での差別化/「モノ」から「コト」へ	10月29日(火)	10月24日(木)	10月26日(土)

【応用編】全3回 / 参加費合計:36,300円(税込) ※受講費:9,900円(税込)×3回、教材費6,600円(税込)含む

第7回 講師/伊佐	【実践編 ①】 勝てる局面をつくる 例題から「弱者の戦略」と「強者の戦略」の使い分けを考える	11月5日(火)	11月7日(木)	11月9日(土)
第8回 講師/伊佐	【実践編 ②】 戦略と戦術の違いを知る 経営の全体図「実行の手順」から紐解く社長としての役目と責任	11月12日(火)	11月14日(木)	11月16日(土)
第9回 講師/金原	【実践編 ③】 ブランディングとマーケティング 「戦略的広告」と「戦術的販促」/表現の法則を知る	11月後半の予定(第3回頃に決定します)		
第10回 講師/金原	【実践編 ④】 9つのマトリックスを考える 自社に置き換え(地域・客層・商品の「重点・中心・範囲」を考える)			

【実践編】全4回 / 参加費合計:46,200円(税込) ※受講費:9,900円(税込)×4回、教材費6,600円(税込)含む

全10回 / 参加費合計:118,800円(税込) ※受講費:9,900円(税込)×10回、教材費:19,800円(税込)含む

欠席時やスケジュールが合わない日(回)は、数回をコースの入替か、翌期以降に振替補講も可能です。別途、時間を短縮して個別補講を開催することもできます。欠席された次回の開始前や終了後、また夕方17時以降の時間や土・日曜日など、スケジュールが調整可能な限り臨機応変に設定いたします。加えて、ご遠方や外出を控えるなどの場合、途中からZoomでのオンライン参加へ切替も可能です(その逆も)。詳しくは直接お申し出ください。出来る限りご相談にお応えします。

**経営実践ジム** 戦略社長塾卒業の方へ  
実践して繰り返し学ぶ場

---

基本、毎月 **第3木曜日** (変更の場合あり)  
※詳しくは開講後お配りする「経営実践ジム案内」をご覧ください。

全国のランチェスター勉強会はこちら



ランチェスター経営ジム